

TESTIMONIAL

Profesionalism si transparență în parteneriatul cu Dr. Falk Pharma

Colaborăm cu Ewopharma cu succes de peste douăzeci de ani. Ceea ce a început inițial cu Salofalk® și Ursofalk® în doar câteva țări, a devenit acum o colaborare pe termen lung, transferând cu încredere către Ewopharma marketingul, vânzările și înregistrarea unui portofoliu vast de produse Dr. Falk în Europa de Est.

Rețeaua vastă și cu tradiție a Ewopharma în regiune ne-a permis să ne extindem aria de acoperire, beneficiind de experiența și de cunoașterea specificului acestor piețe, care altfel ar fi dificil de accesat. Fiind un partener de încredere, munca noastră alături de Ewopharma a fost întotdeauna caracterizată de profesionalism și transparență.

Recomandăm fără îndoială Ewopharma altor companii farmaceutice care doresc să acceseze piețele din Europa Centrală și de Est și ne dorim să continuăm acest parteneriat prolific în viitor.

La Dr. Falk Pharma, ne-am specializat în dezvoltarea și comercializarea produselor farmaceutice în arii terapeutice precum gastroenterologia și hepatologia. Produsele noastre, majoritatea Rx, sunt vândute în 65 de țări, unde colaborăm adesea împreună cu parteneri locali, precum Ewopharma.

Am fost întotdeauna foarte mulțumiți de colaborarea noastră cu Ewopharma. Începând cu o gamă mică de produse pe piețele din Polonia, Cehia, Slovacia, Bulgaria și România, cu ajutorul Ewopharma, portofoliul de produse Dr. Falk pe piața Europei Centrale și de Est a crescut constant de la debutul parteneriatului nostru, la sfârșitul anilor 1990.

Aceste piețe presupun o serie de provocări pentru furnizorii de produse farmaceutice, inclusiv nivelurile relativ scăzute ale prețurilor și, desigur, presiunea competiției cu alți furnizori. O altă provocare care s-a dovedit a fi esențială în decizia noastră de a încheia un parteneriat cu Ewopharma, a fost reducerea semnificativă a riscului de intrare pe aceste piețe, deoarece Ewopharma și-a asumat contribuția în acoperirea riscului de plată. Am fost, de asemenea, impresionați de prezența extinsă pe care Ewopharma a dezvoltat-o în multe țări din regiune, printr-o vastă rețea de reprezentanți medicali. Aceștia sunt renumiți pe piețele locale și pe segmentele cheie de piață, care s-au dovedit esențiali în accesarea cu succes a regiunii din Europa Centrală și de Est.

Avem încredere în Ewopharma în ceea ce privește marketingul și vânzările produselor noastre pe piețele din Europa Centrală și de Est. Expertiza și conexiunile construite cu rețelele de medici și spitale, ne-au adus beneficii semnificative. În plus, Ewopharma a oferit constant un suport de calitate superioară în ceea ce privește înregistrarea și autorizarea produselor noastre pe aceste piețe. Ei sunt specializați în acest domeniu, iar cunoștințele lor despre legislația locală și despre procesele de înregistrare sunt indispensabile.

Pe parcursul colaborării noastre, echipa Ewopharma a lucrat întotdeauna, cu profesionalism, atât prin intermediul specialiștilor proprii în marketing, vânzări și juridic cât și al specialiștilor din piețele locale. Parteneriatul nostru este unul construit pe încredere și ne putem baza pe ei cu portofoliul nostru extins de produse în aceste piețe-cheie. Deschiderea și capacitatea de reacție a echipei Ewopharma sunt elemente cheie ce caracterizează activitatea noastră și sunt esențiale în industria în care activăm.

Privim cu optimism și entuziasm către viitorul colaborării noastre cu Ewopharma. Este un partener important în promovarea afacerii noastre și ne dorim în continuare o relație îndelungată și solidă.